

بررسی کارنامه بازی سازان بزرگ جهان

بخش پایانی

-گرچه «اسکوئیر انیکس» در فهرست ما از نظر درآمد در رتبه چهاردهم قرار دارد اما از نظر سود هفتم را به خود اختصاص داده است و این نشان از زیرکی و هوشمندی صاحبان این شرکت بازی سازی ادغام شده در بازار فشرده و تنگاتنگ بازی های ویدئویی دارد. سال گذشته این شرکت تمرکز خود را بر تولید بازی برای دستگاه های همراه معطوف کرد.

-«کپ کام» با وجود اینکه به هیچ وجه از امکانات و وسعت شرکت های بزرگی چون EA و یا حتی Take Two برخوردار نیست، اما توانسته است همچنان موقعیت خود را به عنوان یک سازنده و ناشر موفق بازی حفظ کند. درآمد نیم میلیارد دلاری این شرکت از قبل بازی های ویدئویی خانگی در عرض یک سال، مبین این امر است. شاید یکی از علل این موفقیت خارق العاده، سابقه کپ کام و استفاده پهنه از بازی هایی باشد که محبوبیت بسیاری نزد بازی کنندگان قدیمی دارد. مگامن، استریٹ فایتر و زردینت اوپل از جمله عناوین هستند که می توان فروش هر نسخه جدید از آنها را تضمین شده دانست. فقط نسخه بازسازی شده زردینت اوپل ۴ برابر بیش از یک میلیون نسخه در جهان فروش کرد. نسخه Umbrella Chronicles آن هم در همین حدود فروش داشت.

-بیلان مالی شرکت THQ در سال گذشته تفاوت چندانی نکرد و از این نظر حدودا سال بی تالطمی را پشت سر گذاشت. گرچه نباید هم از نظر دور داشت که باز هم سیاست های مدیران THQ در به سودرسانی این شرکت با ناکامی مواجه شد. البته آنان به موفقیت هایی هم در این سال نائل شدند که مهم ترین آن توافق با کمپانی دینسی-پیکسار و کسب حق استفاده از شخصیت های کارتونی این شرکت ها و نیز خرید حق امتیاز سری بازی های کشتی کج Smak down و RAW بود.

در واقع با اتکا به همین موفقیت ها هم بود که THQ در سال گذشته موفق به فروش بیش از ۸/۲ میلیون نسخه بازی شد که رقمی تحسین برانگیز برای هر شرکت بازی سازی محسوب می شود. از سوی دیگر، تعداد عناوین ناموفق و شکست خورده THQ هم در این سال کم نبود.

-پس از کاهش درآمد شدیدی که «تیک تو» در سال های ۲۰۰۶ و ۲۰۰۷ تجربه کرد، در سال جاری موفق شد سرمایه خود را ۴۱ درصد افزایش داده و به رقم بی سابقه ۱/۲۲۹ میلیارد دلار برساند. با این حال باز هم نتوانست علامت منفی پشت میزان سود و زیان کارنامه مالی خود را حذف کند.

امسال ۷ عنوان برتر Take Two رقم فروش ۶/۱ میلیون نسخه را در جهان به ثبت رساندند.

در این سال تیک تو در سرفه های زیادی را از سر گذراند؛ از مشکلات این شرکت در بازار سهام گرفته تا انتقادات فراوانی که از سوی رسانه ها و مجامع مختلف به نسخه آخر بازی GTA یعنی «سان آندریاس» وارد شد؛ بازی ای که لقب پرفروش ترین بازی در تاریخ ایالات متحده را یدک می کشد و با وجود تمام ایرادات وارد به آن سود بسیار خوبی از محل فروش برای کنسول های Xbox360 و PS3 نصب تیک تو کرد.

مدیر سیستم های ارتباطی مگفا:

زمینه ارسال و دریافت پیام کوتاه انبوه فراهم شد

زمان برگزاری مزایده انتخاب پیمانکاران جدید ارسال پیام کوتاه انبوه (CP) و شرایط آن هنوز از طرف شرکت ارتباطات سیار ایران اعلام نشده است.

رضا میلانی زاده مدیر سیستم های ارتباطی مرکز گسترش فناوری اطلاعات (مگفا) در گفت وگو با ایسنا اظهار کرد: اگر شرایط مزایده انتخاب پیمانکاران جدید ارسال پیام کوتاه انبوه (CP) به نحوی باشد که از لحاظ منطقی امکان شرکت در آن برایمان وجود داشته باشد به طور قطع در مزایده شرکت خواهیم کرد اما در غیر این صورت در این مزایده شرکت نمی کنیم.

میلانی زاده همچنین تصریح کرد: مگفا با بهره مندی از برترین شاخص های جهانی، تأمین بستری با امنیت بسیار بالا در ارائه سرویس های پیام دهی و نیز تلاش های همه جانبه و مستمر، از نظر حصول، دانش فنی و تخصص با امکان اتصال به مرکز پیام کوتاه شرکت ارتباطات سیار ایران مبتنی بر پروتکل SMPP، زمینه لازم برای سرویس دهی مناسب را فراهم کرده است.

وی گفت: مشتریان از طریق این پروتکل می توانند به سرورهای مگفا متصل شوند و پیامک های خود را از این طریق ارسال کنند و در واقع SMPP پروتکل تخصصی برای ارسال و دریافت پیامک محسوب می شود.

او افزود: استفاده از این سرویس را عمدتاً برای شرکت ها و یا مراکز ی شهاده می کنیم که می خواهند حجم زیادی پیامک را با سرعت بالا و با یک اتصال دائمی و همیشگی ارسال کنند و ما علاقه مندیم به شرکت هایی که تولید کننده محتوا هستند و سازمان ها و ارگان هایی که می مانند سرویس های ارزش افزوده ارائه کنند بستر ارتباطی فراهم کنیم.

گفتنی است قرارداد سه شرکت رهیاب، آتیه داده پرداز و مگفا که برای نخستین بار از سوی شرکت ارتباطات سیار ایران به عنوان پیمانکاران ارسال پیامک های انبوه برگزیده شده بودند، پایان سال ۸۶ به اتمام رسیده و تاکنون در سه دوره تمدید شده است.

افزایش ۱۰ درصدی تعرفه خدمات پستی مساوی با حذف دفاتر خدمات ارتباطی



سؤال رفتن آن است. چرا که با دو نرخ شدن قیمت تعرفه های پستی مردم به دلیل پرداخت هزینه کمتر به دفاتری مراجعه می کنند که تعرفه پایین تری از آنها مطالبه کنند و به مرور بخش خصوصی با این اقدام رویه تعطیلی خواهد رفت.

چرا که ۸۰ درصد درآمدهای دفاتر خدمات ارتباطی از طریق ارسال محمولات پستی تأمین می شود و بالطبع افزایش تعرفه ها مساوی با کاهش مشتریان و در نتیجه حذف بخش خصوصی در این بخش است.

این در حالی است که دفاتر خدمات ارتباطی در نامه ای با اعتراض به افزایش تعرفه ها اعلام کرده اند: صدور چنین مصوبه ای از سوی سازمان تنظیم مقررات که هماهنگ و همسو با سیاست های وزارت ارتباطات است مؤید این مطلب است که خواسته یا ناخواسته حرکتی در سطح وزارتخانه برای بالا بردن درآمد پست به هر قیمت حتی از بین رفتن دفاتر خصوصی آغاز شده که این شبهه زمانی قوت بیشتری پیدا می کند که بعد از گذشت یک هفته از مصوبه و اعتراض دفاتر هیچ حرکتی در راستای اصلاح آن صورت نگرفته شده است.

با توجه به این که هنوز علت صدور این مصوبه از سوی شورای عالی اقتصاد روشن نشده است باید دید این تصمیم عاقبت به کجا می رسد و آیا در آینده باز هم شاهد حضور دفاتر خصوصی خدمات ارتباطی خواهیم بود یا خیر؟!

زهره غفاری پور - بر اساس مصوبه کمیسیون سازمان تنظیم مقررات و ارتباطات رادیویی و ابلاغیه شماره ۱۰۰/۲۰۱۹ در تاریخ ۱۲ آبان ماه سال جاری کلیه دفاتر خدمات ارتباطی و آژانس های تابعه از ۲۲ آبانماه جاری تعرفه خدمات پستی خود را ۴۰ درصد افزایش دادند.

به گزارش ابرار اقتصادی با اعلام ورشکستگی تعداد زیادی از دفاتر خدمات ارتباطی به دلیل بالا بودن هزینه های خدمات پستی از یک سو و تأخیر ۳ ماهه پرداخت حق السهم دفاتر خدمات ارتباطی از سوی شرکت پست، روز گذشته کمیسیون سازمان تنظیم مقررات اعلام کرد دفاتر خدمات ارتباطی برای جبران هزینه های خود از اول آذرماه ۴۰ درصد کارمزد به جای حق سهم به صورت مستقیم از مشتریان دریافت کنند. این افزایش تعرفه در حالی است که تعرفه دفاتر دولتی با همان روال گذشته محاسبه می شود و در واقع ارائه خدمات پستی از سوی دفاتر دولتی ۴۰ درصد کمتر از دفاتر خصوصی است که بدون شک این امر موجب حذف مشتریان دفاتر بخش خصوصی می شود و با ادامه شرایط مشتریان دفاتر خدمات روزانه کمتر خواهد شد و در آینده ای نزدیک شاهد حذف دفاتر خدمات ارتباطی خواهیم بود.

آنچه در این میان قابل توجه است نادیده گرفتن اصل ۴۴ قانون اساسی و مخالفت با آن از سوی شرکت پست و زیر

رئیس سازمان تنظیم مقررات:

اپراتور سوم سیم کارت های ۱۵۰ هزار تومانی ارائه می دهد

سرویس های موردنظر را ارائه کند. سیم کارت های اپراتور سوم با کد ۰۹۲ وارد بازار خواهد شد و این اپراتور باید طی ۱۵ سال ۱۷ میلیون مشترک صوت و دیتا جذب کند.

مقررات و ارتباطات رادیویی در گفت وگو با موبنا با تأکید بر اینکه برنده پروژه اپراتور سوم تلفن همراه تا پایان سال انتخاب می شود، اظهار داشت: اپراتور سوم تا هفت ماه پس از دریافت پروانه زمان خواهد داشت تا

اپراتور سوم تلفن همراه سیم کارت های دائمی یا حداکثر قیمت ۱۵۰ هزار تومان و سیم کارت های اعتباری ۳۰ هزار تومانی به بازار عرضه خواهد کرد. محمود خسروی رئیس سازمان تنظیم

مجری طرح نسل جدید مخابراتی:

اجرای طرح های نسل جدید مخابراتی با پهنای باند فعلی امکان پذیر نیست

داخل جلسه باقی مانده است. پیر هادی به فراخوان اجرای طرح میدانی NGN اشاره کرد و اظهار داشت: فراخوان اجرای این طرح به استانهای ابلاغ شده و قرار است پایلوت آن برای ۳ استان تهران، فارس و قزوین اجرا شود که امیدواریم به زودی اقدامات لازم برای اجرای پایلوت طرح صورت گیرد.

وی به بیان ویژگیها و قابلیت های نسل جدید تجهیزات مخابراتی پرداخت.

برنامه قرار بود اقدامات اولیه و RFP طرح آماده و در سال ۸۶ اجرایی شود که سال سازی آن موقوف به آماده شدن تاکنون اقدامی برای اجرایی کردن این طرح صورت نگرفته است.

وی به راه اندازی مرکز تلفن ۱۰۰ هزار شماره ای اشاره کرد و به مهر گفت: راه اندازی این مرکز در راستای اجرای طرح NGN بود که در این زمینه نیز اتفاقی نیفتاده و در حد صحبت های

به راه اندازی پایلوت در مرکز شدیم. وی هدف اصلی بکارگیری نسل جدید NGN را ایجاد شبکه یکپارچه ذکر کرد و افزود: هر نوع سرویس شبکه ای مانند سرویس صوتی که یک سرویس پایه در خدمات مخابراتی شناخته می شود، انواع سرویس های ویدئویی و انواع کاربردهای ویژه در محیط IT مانند دولت الکترونیک، آموزش الکترونیک و بهداشت

برگزاری نخستین همایش توسعه راهبردهای آموزش

مجازی در سازمان

نخستین همایش ملی راهبردهای توسعه آموزش مجازی در سازمان با هدف فرهنگ سازی و توسعه آموزش های مجازی در ایران در سطح مدیران سازمان، کارکنان و مشتریان اسفند ماه برگزار می شود.

فرزانه بنی هاشم نژاد، دبیر این همایش با اعلام این خبر افزود: توسعه آموزش های مجازی با افزایش کارایی کارکنان به ارائه سریع تر و با کیفیت تر خدمات به مخاطبان منجر می شود.

به گزارش برنا، دبیر اجرایی همایش همچنین گفت: دبیرخانه دایمی این همایش با تشکیل چهار کمیته علمی، اجرایی، روابط عمومی و تبلیغات و پشتیبانی همایش از حدود سه ماه پیش فعالیت خود را آغاز کرده است.

وی از آقایان دکتر کاردان (دانشگاه امیرکبیر)، دکتر حقانی (دانشگاه تهران)، دکتر رضوی (دانشگاه پیام نور)، دکتر وهرام (وزارت علوم) و مهندس هاشمی (جهاد دانشگاهی دانشگاه تهران) به عنوان اعضای کمیته علمی این همایش نام برد و ادامه داد: فراخوان مقالات و محورهای مدنظر در جلسات کمیته علمی، نهایی شده و تا آخر این هفته اعلام و منتشر خواهد شد.

نایب رئیس شور ای اصناف خبر داد: برخورد با متخلفان صنف گوشی

با متخلفان صنف گوشی تلفن همراه کشور برخورد می شود و هیچ گونه استثنایی هم وجود نخواهد داشت.

«جلال الدین محمد شکریه» نایب رئیس شورای اصناف کشور در گفت و گو با موبنا افزود: بازرسان اتحادیه های مرتبط با صنف گوشی تلفن همراه در سطح کشور مشغول فعالیت هستند و در صورت مشاهده هرگونه تخلف با واحد صنفی متخلف برخورد می شود.

وی ادامه داد: صنف گوشی تلفن همراه با بیش از ۵۲ میلیون مصرف کننده از جمله کالاهای پر مصرف کشور محسوب می شود که البته میزان مصرف و عرضه این کالا هر روز افزایش می یابد.

رئیس مجمع امور صنفی استان گیلان اظهار داشت: همه مراکز و شهرستان های کشور باید با فروشندگان گوشی های قاچاق برخورد کنند که این نیز ملزم به نظارت بیش از پیش مسئولین امر است.

به گفته شکریه، «هشت میلیون دستگاه گوشی تلفن همراه وارد کشور شده که از این میزان هفت میلیون گوشی از طریق غیر قانونی به بازار ایران راه پیدا کرد.»

کوتاه از جهان راپانه

کلاهبرداری ۴۰۰ هزار دلاری هرزنامه ای

زتی از ایالت ارگان آمریکا در دام شبیادی های «اسپم ۴۱۹» گرفتار شد و مبلغ ۴۰۰ هزار دلار را از دست داد. به گزارش برنا، به نقل از SPAMfighter این زن که پرستار است و اظهار داشته که از سال ۲۰۰۵ به حساب بزهکاران پول واریز کرده است.

این زن در سال ۲۰۰۵ ایمیلی دریافت کرد که در آن ادعا شده بود یکی از بستگان وی مدت ها پیش از دنیا رفته و میلیون ها دلار پول به او خواهد رسید. بزهکاران سپس ضمن برقراری تماس های آنلاین با این زن، او را فریب داده اند.

این کلاهبرداری که بیش از دو سال به طول انجامیده، به گونه ای بوده است که این پرستار چندین نوبت و در هر بار مبلغ ۱۴ هزار دلار به حساب خرافکارها واریز می کرده است. جمع این مبالغ اکنون به ۴۰۰ هزار دلار رسیده است.

گفتنی است این یکی از پرهزینه ترین کلاهبرداری ها در نوع خود به شمار می رود.

ماجرا وقتی لو رفت که بخش قضایی ارگان با یک پرونده پولشویی مواجه شد. آنها در بررسی های خود دریافتند که در مدت سه هفته، جمعاً مبلغ ۱۴۴ هزار دلار به شیوه western union به نیجریه فرستاده شده است. پیگیری این ماجرا به زن ختم شد؛ البته دست اندرکاران امور دادرسی، پس از بررسی های بیشتر، این زن مالباخته را از اتهام میرا دانستند.

این شیوه کلاهبرداری اینترنتی از آنجا که اولین بار از نیجریه شروع شد، به نام های «اسپم ۴۱۹» یا «کلاهبرداری نیجریه ای» معروف است.

SPAMfighter می افزاید: کارشناسان دانشگاه کالیفرنیا با انجام یک تحقیق دریافته اند که از هر ۱۲/۵ میلیون هرزنامه ارسالی، فقط بر یک مورد آن کلیک می شود و در واقع از هر ۱۲/۵ میلیون اسپم، فقط یک اسپم چشم کاربری را به خود جلب کرده و او را به دام می اندازد.

هرزنامه نویس ها به دنبال منبع

انتشار جدید

تنها یک هفته پس از تعطیلی یک شرکت میزبان وب بزرگ که باعث شد شمار هرزنامه ها کاهش قابل ملاحظه ای بیابد هرزنامه نویسان در حال یافتن راه های جدیدی برای انتشار پیام های ناخواسته هستند.

به گزارش ایسنا، طبق گزارش Message Labs، پس از این که شرکت میزبان وب مک کولو دو هفته قبل تعطیل شد، سطح هرزنامه ها ۶۵ درصد کاهش یافت اما بر اساس بررسی های جدید، سطح هرزنامه ها در حال بازگشت به دو سوم میزانی است که قبل از تعطیلی مک کولو وجود داشت.

به گفته مسوولان MessageLabs، مک کولو میزبان شبکه های بزرگ رایانه های آلوده بود که هرزنامه ارسال می کردند و تعطیلی اش موجب شد سطح انتشار هرزنامه کاهش یابد زیرا هرزنامه نویسان از فعالیتشان بازداشته شده بودند.

فاصله میان کاهش اولیه و افزایش بعدی به زمانی نسبت داده شد که صاحبان این شبکه های آلوده برای یافتن یک ISP جدید و فراهم کننده پهنای باند صرف کردند.

ای بی ام ارتباط مدیران را تقویت می کند

شرکت IBM سری جدید ابزارهای خود را برای تقویت ارتباطات بین مدیران شرکت ها و کارشناسان، با هدف افزایش کیفیت پروژه های نرم افزاری به بازار عرضه کرد. به گزارش برنا، بر اساس نتایج حاصل از مطالعات شرکت Standish Group، ۴۱ درصد تولید نرم افزاری به اهداف عینی تعیین شده یا اهداف در حال اجرا برای بازگشت سرمایه گذاری های صورت گرفته دسترسی پیدا نمی کنند. سیستم مرکزی شرکت IBM در اصل به عنوان سیستم Rational Quality Manager محسوب می شود. شرکت IBM این ابزار را به عنوان یک «هاب» معرفی کرده است که پس از نصب و با کارگیری در محصولات نرم افزاری، نیازهای متخصصان IT و مدیران تجاری شرکت ها را در یک سطح برآورده می کند.

نرم افزار Rational Quality که بر پایه فناوری پلتفرم Jazz شرکت IBM ساخته شده است، برای اجرای این فرآیند از ابزارهای مبتنی بر اینترنت استفاده می کند.

«تونی گروت» (Tony Grou) مدیر گروه تولیدکننده نرم افزار Rational اعلام کرد که «کیفیت این روزها در یک جعبه کوچک در یک گوشه محفوظ شده و کمتر مورد توجه قرار می گیرد». شرکت IBM امیدوار است که تمامی بخش های علاقه مند، از مدیران اجرایی شرکت ها گرفته تا مدیران معمولی، در جریان توسعه و آزمایش این نرم افزار شرکت کنند.